



# SELECCIONA: JEFE AREA COMERCIAL

Integrado dentro del equipo de ventas de la empresa, situada en el sector de alimentación – gran consumo.

## **Funciones:**

- Gestionar las cuentas de las Cadenas de Alimentación y mayoristas asignados para cumplir los objetivos de ventas, distribución y rentabilidad de su area.
- Negociar y firmar las plantillas.
- Negociar promociones, lanzamientos y campañas.
- Coordinar los pedidos y stocks con los clientes.

## **Se requiere:**

- Buen conocimiento del mercado.
- Experiencia mínima de dos años en el area comercial, preferible sector alimentación – gran consumo.
- Imprescindible disponibilidad para viajar por el territorio nacional.
- Preferiblemente formación universitaria.
- Buen conocimiento de merchandising y sell-out.
- Buen nivel de interlocución y capacidad de negociación.
- Persona orientada al cliente y a resultados, y con visión global de negocio.
- Dominio de informática a nivel de usuario (Excel).

## **Se Ofrece:**

- Estabilidad laboral y carrera ascendente dentro de una empresa en expansión y líder en el sector.
- Retribución económica negociable en función de la experiencia y capacidad aportada.
- Coche de empresa.